



Operativer Einkäufer

Alter: 53
 Kündigungsfrist: 3 Monate
 Wohnhaft Kreis: BL
 Familienstand: vhr., 2 Kinder

Vielseitiger Beschaffungsexperte mit einem Herz für Produktion sucht neue Herausforderungen, um sein volles Potenzial zu entfalten – Ein Teamplayer, der auch unter Druck verlässlich bleibt und durch Erfahrung und Kontakte glänzt

Kernkompetenzen

- Hands-On-Mentalität
- Positive Risikobereitschaft
- Gestaltungswille
- Unternehmerisches Denken
- Umsetzungskompetenz
- Analytisches Denken
- Strategisches Denken

Stärken nach VIA-IS

(Inventar der Stärken, Universität Zürich | >90%)

- Bindungsfähigkeit
- Tapferkeit
- Fairness
- Urteilsvermögen
- Teamwork

Persönlichkeit

In allen seinen bisherigen Rollen wurde unser Kandidat durchweg als wertvoller Mitarbeiter wahrgenommen. Er strebt den Wechsel von seiner jetzigen Position an, um in ein produktionsorientiertes Unternehmen zu wechseln, wo er die Möglichkeit hat, sein volles Potenzial zu nutzen. Derzeitige Kooperationen mit marktbeherrschenden Unternehmen bieten ihm nicht genügend Raum zur Entfaltung, da die Möglichkeiten zur Mitgestaltung begrenzt sind.

Eine ausgeprägte Begeisterung kennzeichnet seine Einstellung zur Beschaffung, wobei er großen Wert auf Kosten, Quantität und Zuverlässigkeit der Lieferketten legt. In kritischen Zeiten zeigt er seine Zuverlässigkeit und kann durch sein breites Netzwerk in der Beschaffung schnell Lösungen für alle Arten von Produkten und Dienstleistungen bereitstellen.

Seine teamorientierte, kollegiale und freundliche Persönlichkeit ermöglicht es ihm, ausgezeichnete Beziehungen zu Vorgesetzten, Kollegen und Lieferanten zu pflegen. Bei Verzögerungen wird er proaktiv, treibt Projekte voran und spricht offen Probleme an. Sein schnelles Verständnis und seine Bereitschaft, sich weiterzubilden, erlauben ihm eine rasche Eingewöhnung in neue Technologien und Prozesse. Seine Kenntnisse erstrecken sich auf Lagerhaltung, Materialwirtschaft, Versand, Logistik und Vertriebsunterstützung, was ihn zu einem wahren Multitalent macht.

Bemerkenswert sind seine Erfolge in der Kostensenkung, der Reduzierung von Lieferanten und dem Aufbau von Konsignationslagern. Erfolg bedeutet für ihn Zufriedenheit, da er weiß, dass er seine Aufgaben erfolgreich gemeistert hat.

Erwartungen

Direkte Wege, klare Ziele und Kompetenzen, eigenes Budget, Autonomie in Handlung, flache Hierarchie, langfristige Entwicklungs- und Weiterbildungschancen, Unterstützung bei Bedarf

No Go's

Eine Kultur der Furcht, gegenseitiges „Belauern“, indirekte Kommunikation, undifferenzierte und unkonstruktive Kritik, konventionelles Denken sowie Leitungspersonal mit mangelnden fachlichen Kenntnissen.



Operativer Einkäufer

Erfahrungsprofil / Erfolge

- Optimierung des Warenwirtschaftssystems im Bereich Einkauf / MaWi
- Optimierung des Lagerwesens (Lagerplatzvergabe, Kommissionsbereiche definiert, Bestandsbereinigung und Reduzierung)
- Optimieren und Mitwirken bei der Optimierung des gesamten Unternehmensprozesse (QM-System, QM-Handbuch)
- Lieferantenwechsel im Bereich IPC/IPC Hardware mit dem Erfolg der Versorgungssicherheit und ca. 4-6Tsd. Euro Einsparung
- Lieferantenwechsel im Bereich Standard Datenleitungen mit dem Erfolg der Versorgungssicherheit und ca. 2-3Tsd. Euro Einsparung
- Enorme Einsparung durch genaue Auftragsprüfung und Vertragsprüfung
- Stammdatenpflege
- Festigen von Lieferantenbeziehungen durch Partnerverträge (PSI)
- Bildung von Einkaufspools zusammen mit weiteren Marktbegleitern
- Einführung der Lieferantenbewertung nach ISO 14001 mit Dokumenten
- Einführung der Schadstofffreigabe nach ISO 14001 mit Dokumenten
- Reduzierung des Lieferantenstamms von fast 500 auf unter 300 Lieferanten (Einsparungen durch Optimierung der Beschaffungsquellen)
- Kostenreduzierungsmaßnahme zu laufendem Projekt (neue Beschaffungsquellen mit teilvormontierten Bauteilen) in 7 Baugrößen (ca. 5-7.000/Jahr und Größe)
- Mitwirken in der Beschaffung von vollautomatischen Hochregallagersystemen, Analyse des Marktes, Angebotseinholung, Auswertung zur Entscheidung
- Regelmäßige Rahmenpreisverhandlungen über alle Produktgruppen
- Einführung Umweltmanagement mit Bilanz und Bewertung nach ISO 14001
- Einführung von Artikelnummer und Artikelkreisen für Bauteile und Kaufteile
- Zentralisierung des Einkaufs der Firmen-Gruppe
- Optimierung des Abfallmanagements, Verkauf von Kunststoffabfällen, Rückgabe von Umverpackungen, Reduzierung der Entsorgungskosten
- Beschaffung einer Vollautomation (ca. 250.000,00€) zur Herstellung eines Automobilbauteils. Ersparnis ca. 45.000
- Rahmenpreisverhandlungen
- Konsi-Lager



Operativer Einkäufer

Lebenslauf

Praxis

Heute
08/2019

Einkäufer/ Materialwirtschaft

- Auftragsbearbeitung
- Stammdatenpflege (Artikelneuanlage/Kontrolle/ Bereinigung)
- Anlage, Bearbeitung und Pflege der Lieferanten
- Terminüberwachung (Beschaffung u. Projekt)
- technische Analyse, Bedarfsermittlung
- Lieferantenauswahl, Lieferantenbewertung
- Beschaffung RHB, Ersatzteile, Fertigungsmaterial als auch Dienstleistungen
- Vertriebsunterstützung (Angebots-/Auftragserstellung,
- Terminverfolgung, Vertragsprüfung)
- Logistik (Kommissionierung Aufträge, Versand In und Ausland (Zoll))

01/2019
10/2017

Einkäufer

- Anlage, Bearbeitung und Pflege der Lieferanten
- Terminüberwachung
- Kommunikation und Schriftverkehr mit unseren Lieferanten.
- Lieferantenauswahl/ Lieferantenbewertung
- Lieferantenentwicklung (Audit)
- Beschaffung RHB, Ersatzteile, Fertigungsmaterial als auch Dienstleistungen.
- Projekteinkauf
- Pflege Artikelstammdaten (Optimierung und Bereinigung)
- Optimierung des Warenwirtschaftssystems /Dokumenten und Abläufen im Bereich Einkauf

09/2017
05/2011

Einkäufer (Zentraleinkauf)

- Anlage, Bearbeitung und Pflege der Lieferanten.
- Terminüberwachung
- Kommunikation und Schriftverkehr mit unseren Lieferanten.
- Lieferantenauswahl/ Lieferantenbewertung
- Lieferantenentwicklung (Audit)
- Umweltmanagement (Bilanz/Freigabe)
- Beschaffung RHB, Ersatzteile, Fertigungsmaterial als auch Dienstleistungen.
- Projekteinkauf (Muster u. Nullserien)
- Unterstützung des EDV-Administrators
- Unterstützung Fertigungsplanung Werkzeugbau



Operativer Einkäufer

05/2011
09/2009

Verkauf/ technisches Büro (Reinraum)

- Auftragsbearbeitung
- technische Analyse, Bedarfsermittlung
- Kalkulation (Projekte)
- Einkauf (Wandsysteme, Zubehör, Ausstattungen)
- Angebotserstellung (Ausschreibungen)
- technischer Support

05/2011
09/2009

Verkauf/ technisches Büro (Reinraum)

- Auftragsbearbeitung
- technische Analyse, Bedarfsermittlung
- Kalkulation (Projekte)
- Einkauf (Wandsysteme, Zubehör, Ausstattungen)
- Angebotserstellung (Ausschreibungen)
- technischer Support

08/2009
05/2008

Verkauf/ technisches Büro (Labor & Reinraum)

- Kalkulation (Projekte)
- technische Analyse, Bedarfsermittlung
- Kundenbetreuung
- technischer Support
- technischer Vertrieb (Labor)
- Beschaffung RHB, Ersatzteile, Fertigungsmaterial als auch Dienstleistungen

04/2008
08/2004

Einkäufer (Zentraleinkauf)

- Anlage, Bearbeitung und Pflege der Lieferanten
- Terminüberwachung
- Kommunikation und Schriftverkehr mit unseren Lieferanten
- Lieferantenauswahl/ Lieferantenbewertung
- Lieferantenmanagement
- Beschaffung RHB, Ersatzteile, Fertigungsmaterial als auch Dienstleistungen
- Ausbildung der kaufmännischen Auszubildenden

06/2003
01/2000

Bürokaufmann (Allrounder)

- Auftragsbearbeitung
- Versand/ Tourenplanung
- AV-Überwachung (PPS)
- Kundenbetreuung



Operativer Einkäufer

- Einkauf
- allg. Bürotätigkeiten

Bildung

2019 2007	<ul style="list-style-type: none">• Teilnahme an diversen Bildungsmaßnahmen (IHK/WVIB/Hochschule Horb/Fachmesse)• 03-05/2019 DAA Balingen Englisch für den Beruf
2006 2004	Besuch der Abendschule der IHK-Albstadt zur Fortbildung zum Wirtschaftsfachwirt (IHK)
1994	IHK Hessen (Ausbildereignung)
1991 1988	Kaufmännische Berufsfachschule
1987 1978	Grund und Hauptschule mit Abschluss

Weitere Kenntnisse & Fähigkeiten

Englisch	Grundkenntnisse in Wort und Schrift
EDV	<ul style="list-style-type: none">• Microsoft Office• Outlook• MS-Teams• iverse ERP-Systeme (ProAlpha, PPS, SAGE, GDI, CamPlus, WinCarat)



Operativer Einkäufer

Jobprofil : VIA-IS

Die Charakterstärken interpretiert

Die Charakterstärken nach dem VIA-IS (Values in Action Inventory of Strengths) können in hohem Maße zu der Rolle eines Operativen Einkäufers passen:

Bindungsfähigkeit: Ein Operativer Einkäufer muss starke Beziehungen zu Lieferanten aufbauen und pflegen, um die besten Konditionen auszuhandeln und eine zuverlässige Versorgungskette zu gewährleisten.

Tapferkeit: Diese Stärke ist wichtig, um auch in schwierigen Verhandlungen standhaft zu bleiben, Risiken einzugehen und neue Lieferquellen zu erschließen.

Fairness: Fairness ist entscheidend, um langfristige und gegenseitig vorteilhafte Beziehungen mit Geschäftspartnern zu etablieren und die ethischen Standards des Einkaufs zu wahren.

Urteilsvermögen: Ein gutes Urteilsvermögen ermöglicht dem Einkäufer, die Qualität von Produkten und Dienstleistungen kritisch zu bewerten und die beste Wahl für das Unternehmen zu treffen.

Teamwork: Da der operative Einkäufer oft mit anderen Abteilungen wie Lager, Logistik und Finanzen zusammenarbeitet, ist Teamfähigkeit unerlässlich, um sicherzustellen, dass die Einkaufsentscheidungen im Einklang mit den Unternehmenszielen stehen.

Diese Stärken tragen dazu bei, dass ein Operativer Einkäufer effektiv im Unternehmen agieren kann und dabei hilft, Kosten zu optimieren, Qualität zu sichern und die Unternehmensziele zu unterstützen.

Bei Interesse stellen wir gerne den direkten Kontakt zum Bewerber her.

Hans-Jörg Eberhardt

eberhardt@extempo.de

Mobil: 0177-2713889