



<https://extempo.de/httpsextempodeaktuelle-top-jobs/vertriebsleitung-kunststofftechnik-1811/>

## Vertriebsleitung Kunststofftechnik (m/w/d)

Extempo

Vollzeit

22.01.26



### Möchtest du den technischen Vertrieb strategisch prägen und weiter ausbauen?

72336, Balingen, Zollernalbkreis,  
Baden-Württemberg

#### Kostenlose Direktvermittlung in eine unbefristete Festanstellung!

Die Firma, für die wir dich suchen, ist ein mittelständisches Industrieunternehmen mit eigener Entwicklung und Produktion in der Kunststoff- und Werkzeugtechnik. Gefertigt werden präzise Komponenten für anspruchsvolle industrielle Anwendungen, die in diversen Branchen wie Mobilität, Medizintechnik und technischer Industrie weltweit eingesetzt werden.

#### Kontakt

Extempo  
Herr Hans-Jörg Eberhardt  
Schulstr. 7  
72359 Dotternhausen  
Mobil: +49 177 2713889  
jobs@extempo.de

#### Kurz und knapp – darum lohnt sich die Position für dich:

- Du verantwortest strategische Vertriebsziele statt rein operative Aufgaben
- Du gestaltest Vertriebsstrukturen und Führungsprozesse aktiv mit
- Du arbeitest in einem technisch starken Umfeld mit Entscheidungsspielraum
- Du übernimmst eine Rolle mit langfristiger Perspektive und direktem Einfluss

#### Deine Aufgaben

- Leitung und Weiterentwicklung der gesamten B2B-Vertriebsorganisation
- Steuerung der vertrieblichen Aktivitäten mit klarer Ziel- und Ergebnisorientierung
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Stärkung der Kundenbindung
- Sicherstellung eines strukturierten und professionellen Bestandskundenmanagements
- Kontinuierliche Optimierung von Vertriebsstrukturen und Prozessen
- Enge Zusammenarbeit mit kaufmännischem und technischem Vertriebsinnendienst sowie Außendienst
- Regelmäßige direkte Abstimmung mit der Geschäftsführung

#### Das bringst du mit

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in der Kunststoffverarbeitung oder verwandten Industriebranchen
- Nachweisbare Führungserfahrung sowie ausgeprägte Team- und Durchsetzungsstärke
- Kommunikationsstärke und Sicherheit in Verhandlungen
- Strukturierte, analytische und pragmatische Arbeitsweise
- Hohe Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Sehr gute Englisch- und sichere EDV-Kenntnisse

- Technische Ausbildung oder Studium im Bereich Kunststofftechnik, Maschinenbau oder eine vergleichbare Qualifikation (z. B. Meister/Techniker im Werkzeug- oder Kunststoffbereich)

## Dir wird geboten

- Unbefristete Festanstellung mit stabiler wirtschaftlicher Basis
- Langfristige Perspektiven durch klare strategische Ausrichtung
- Direkte Einflussnahme auf Vertriebsstrategie und Organisationsentwicklung
- Regelmäßiger Austausch mit der Geschäftsführung
- Gezielte Mitgestaltung von Vertriebsprozessen und -strukturen
- Möglichkeit, Führungskompetenz nachhaltig einzubringen und auszubauen
- Technisch anspruchsvolle Produkte und lösungsorientierte Zusammenarbeit
- Strukturierte Prozesse mit kurzen Entscheidungswegen
- Firmenwagen
- Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeitkonto, Kernarbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- 30 Tage Urlaubsanspruch
- Leistungsprämien und regelmäßige Mitarbeitergespräche
- Moderne, klimatisierte Arbeitsumgebung und ergonomische Ausstattung
- Unterstützung bei Schulungs- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Betriebliche Altersvorsorge, Zuschüsse zum Mittagessen, Job-Rad und Corporate Benefits
- Betriebsfeiern, Aktivitäten, Mitarbeiterwerbeprogramm und Betriebsarzt

## So bewirbst du dich

Du hast Fragen? Hans-Jörg Eberhardt ist direkt für dich erreichbar:

Telefon: 0177 2713889

WhatsApp: 0177 2713889

Bewerbung per Mail an: [jobs@extempo.de](mailto:jobs@extempo.de)

Kurzbewerbung reicht (Name, Kontakt, Lebenslauf)

## Doch nicht der passende Job?

Auf unserer Homepage findest du noch mehr: [www.extempo.de/aktuelle-top-jobs/](https://www.extempo.de/aktuelle-top-jobs/)

## Wir freuen uns auf dich!