



<https://extempo.de/httpsextempodeaktuelle-top-jobs/technischer-vertriebsmitarbeiter-aussendienst-dach-1923/>

Technischer Vertriebsmitarbeiter Außendienst – DACH (alle Menschen)

Extempo

Vollzeit

14.10.26



78727, Oberndorf am Neckar, Kreis Rottweil, Baden-Württemberg

Lieber beim Kunden als am Schreibtisch? Dann bist du hier richtig!

Kostenlose Direktvermittlung in eine unbefristete Festanstellung!

Kontakt

Extempo
Herr Hans-Jörg Eberhardt
Schulstr. 7
72359 Dotternhausen
Mobil: +49 177 2713889
jobs@extempo.de

Die Firma, für die wir dich suchen, ist ein mittelständisches Industrieunternehmen mit Sitz in Oberndorf am Neckar. Seit vielen Jahrzehnten entwickelt und produziert das Unternehmen hochwertige Befestigungs- und Beleuchtungslösungen, die weltweit in verschiedenen Industriebranchen zum Einsatz kommen. Das Unternehmen verbindet langjährige Erfahrung mit kurzen Entscheidungswegen und einer unkomplizierten Zusammenarbeit.

Kurz und knapp – darum lohnt sich die Stelle für dich:

- Verantwortung für den weiteren Ausbau des DACH-Marktes mit großem Gestaltungsspielraum
- Gezielter Aufbau neuer Kundenbeziehungen und strategischer Key Accounts
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und schnelle Entscheidungen durch kurze Wege

Deine Aufgaben

- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch regelmäßige persönliche Kundenbesuche
- Intensivierung bestehender Kundenkontakte und Erschließung zusätzlicher Geschäftspotenziale
- Aktive Neukundenakquise und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Präsentation und Vertrieb technischer Produkte und Lösungen beim Kunden vor Ort
- Ermittlung von Kundenbedarfen sowie Begleitung von Anfragen und Angeboten bis zum Vertragsabschluss
- Eigenständige Planung und Organisation von Kundenbesuchen und Vertriebsaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit und regelmäßiger Austausch mit dem Vertriebsinnendienst

Das bringst du mit

- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Außendienst mit

Industriekunden

- Technisches Verständnis, beispielsweise auf Basis einer technischen Ausbildung oder entsprechender Berufserfahrung
- Freude am persönlichen Kundenkontakt und daran, neue Geschäftsbeziehungen aufzubauen
- Eigeninitiative, Überzeugungskraft und die Bereitschaft, aktiv auf neue Kunden zuzugehen
- Eine selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Bereitschaft zu regelmäßigen Kundenbesuchen und Dienstreisen im Vertriebsgebiet

Dir wird geboten

- Festanstellung mit 30 Tagen Urlaub bei einer Vollzeitstelle
- Leistungsorientierte Vergütung mit klaren und transparenten Kriterien
- Firmenwagen
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld nach betrieblicher Regelung
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss
- Individuelle fachliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Verantwortungsvolle Aufgaben mit langfristiger Perspektive
- Strukturierte und praxisnahe Einarbeitung anhand eines individuellen Einarbeitungsplans
- Offene Arbeitsatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen
- Spannende internationale Projekte in einem erfolgreichen Familienunternehmen
- E-Bike-Leasing

So bewirbst du dich

Du hast Fragen? Hans-Jörg Eberhardt ist direkt für dich erreichbar:

Telefon: 0177 2713889

WhatsApp: +49 7427 4660164

Bewerbung per Mail an: jobs@extempo.de

Kurzbewerbung reicht (Name, Kontakt, Lebenslauf)

Doch nicht der passende Job?

Auf unserer Homepage findest du noch mehr: www.extempo.de/aktuelle-top-jobs/

Wir freuen uns auf dich!