



<https://extempo.de/httpsextempodeaktuelle-top-jobs/technischer-vertriebsleiter-kunststoffspritzguss-1797-2/>

Technischer Vertriebsleiter Kunststoffspritzguss (m/w/d)

Extempo

Vollzeit

21.04.26



Du willst Vertrieb nicht nur steuern, sondern aktiv gestalten und echten Einfluss haben?

Mönchweiler, Schwarzwald-Baar-Kreis, Baden-Württemberg

Kostenlose Direktvermittlung in eine unbefristete Festanstellung!

Kontakt

Extempo
Herr Hans-Jörg Eberhardt
Schulstr. 7
72359 Dotternhausen
Mobil: +49 177 2713889
jobs@extempo.de

Das Unternehmen, für das wir dich suchen, ist ein führender Anbieter von hochwertigen Kunststoffteilen, hergestellt aus verschiedenen Materialien.

Kurz und knapp – darum lohnt sich die Position für dich:

- Du hast direkten Einfluss auf die strategische Ausrichtung und arbeitest eng mit der Geschäftsführung zusammen
- Du gestaltest den Vertrieb aktiv mit großem Entscheidungsspielraum statt nur Vorgaben umzusetzen
- Du profitierst von einem attraktiven Vergütungsmodell mit Provision
- Du arbeitest flexibel und hast 30 Tage Urlaub für eine ausgewogene Work Life Balance

Deine Aufgaben

- Strategische Weiterentwicklung des Vertriebs zur Sicherung nachhaltigen Wachstums
- Führung des Vertriebsteams mit klarer Ausrichtung und Ergebnisverantwortung
- Gewinnung neuer Kunden durch technische Kompetenz und vertrauensvolle Zusammenarbeit
- Ausbau und Betreuung von Key Accounts auf langfristiger Basis
- Positionierung des Vertriebs als Co Engineering Partner beim Kunden
- Steuerung von Pipeline, Forecast und Prioritäten mit Zahlenverständnis
- Verantwortung für Angebote, Kalkulationen und Vertragsabschlüsse
- Begleitung von Projektanläufen in Abstimmung mit Technik und Projektmanagement
- Beobachtung von Markt, Wettbewerb und relevanten Trends

Das bringst du mit

- Erfahrung im Kunststoffspritzguss sowie im Werkzeugbau aus der Praxis
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise mit Führungsverantwortung
- Technisch fundierte und gleichzeitig unternehmerische Denkweise
- Sicherer Umgang mit Kalkulationen und strukturiertes Verhandeln
- Erfahrung in Branchen mit hohen Qualitätsanforderungen

- Verständnis für Normen wie IATF 16949 als Bestandteil des Geschäfts
- Sichere Kommunikation in Deutsch und Englisch
- Lösungsorientiertes Denken und bereichsübergreifendes Handeln
- Motivation, Strukturen aufzubauen und weiterzuentwickeln

Dir wird geboten

- 30 Tage Urlaub für deine Erholung
- Provision
- Flexible Arbeitszeiten für eine gute Work-Life-Balance
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit Zukunft
- Moderner Arbeitsplatz für ein angenehmes Arbeiten
- Weiterbildungen für deine berufliche Zukunft
- Zuschüsse zur privaten Altersvorsorge für langfristige Sicherheit
- JobRad und Zuschuss zu HanseFit für deine Gesundheit
- Betriebsfeiern und bezuschusste Team-Events

So bewirbst du dich

Du hast Fragen? Hans-Jörg Eberhardt ist direkt für dich erreichbar:

Telefon: 0177 2713889

WhatsApp: 0177 2713889

Bewerbung per Mail an: jobs@extempo.de

Kurzbewerbung reicht (Name, Kontakt, Lebenslauf)

Doch nicht der passende Job?

Auf unserer Homepage findest du noch mehr: www.extempo.de/aktuelle-top-jobs/

Wir freuen uns auf dich!