



<https://extempo.de/httpsextempodeaktuelle-top-jobs/internationaler-vertriebsmanager-luftfahrt-1909/>

Internationaler Vertriebsmanager Luftfahrt (m/w/d)



Extempo

Vollzeit

05.10.26

Lust auf internationalen Vertrieb, außergewöhnliche Flugzeuge und Kundenkontakte rund um den Globus?

78727, Oberndorf am Neckar, Kreis Rottweil, Baden-Württemberg

Kostenlose Direktvermittlung in eine unbefristete Festanstellung!

Die Firma, für die wir dich suchen, ist ein Luftfahrtunternehmen mit Charakter, das klassische Flugzeugbaukunst mit innovativer Technik verbindet. Hier entstehen Flugzeuge mit Seele – gebaut mit modernen Verfahren, handwerklichem Können und echter Begeisterung für jedes Detail.

Kontakt

Extempo
Herr Hans-Jörg Eberhardt
Schulstr. 7
72359 Dotternhausen
Mobil: +49 177 2713889
jobs@extempo.de

Kurz & knapp -darum lohnt sich die Stelle für dich:

- Internationaler Vertrieb außergewöhnlicher Flugzeuge mit weltweiten Kundenkontakten
- Flexible Arbeitszeiten und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen

Deine Aufgaben

- Gewinnung, Beratung und Betreuung internationaler Interessenten und Kunden
- Qualifizierung von Leads sowie Begleitung der Kontakte vom Erstgespräch bis zum Vertragsabschluss
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Unterstützung bei Verkaufs- und Vertragsverhandlungen
- Aufbau und langfristige Weiterentwicklung internationaler Kundenbeziehungen
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Luftfahrtmessen, Airshows, Fly-Ins und Kundenveranstaltungen
- Generierung neuer Leads sowie Präsentation der Produkte und Durchführung von Kundengesprächen bei Veranstaltungen
- Organisation und Begleitung von Kundenterminen und Flugzeugbesichtigungen
- Erschließung neuer Märkte sowie Identifikation potenzieller Kunden und zusätzlicher Geschäftsmöglichkeiten
- Beobachtung von Markttrends, Kundenbedürfnissen und Wettbewerbsaktivitäten
- Pflege von Kunden-, Lead- und Verkaufschancendaten im CRM-System
- Abstimmung internationaler Vertriebs- und Veranstaltungsaktivitäten mit dem Marketing

- Erstellung regelmäßiger Reports zu Leads, Vertriebspipeline und Verkaufschancen

Das bringst du mit

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Business Development, idealerweise in der Luftfahrt oder im Verkauf technisch anspruchsvoller Premiumprodukte
- Ausgeprägte Stärke in Kommunikation, Präsentation, Verkauf und Verhandlungsführung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Zusätzliche Fremdsprachenkenntnisse auf sehr gutem Niveau, bevorzugt in Arabisch oder Spanisch
- Hohes technisches Verständnis sowie ausgeprägtes Interesse an Luftfahrtthemen
- Souveränes und professionelles Auftreten im internationalen Kundenumfeld
- Selbstständige, strukturierte und proaktive Arbeitsweise mit pragmatischer Hands-on-Mentalität
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen und in der Bearbeitung von Leads von Vorteil
- Hohe Bereitschaft zu internationalen Geschäftsreisen, auch bei kurzfristigem Reisebedarf
- Pilotenschein, praktische Flugerfahrung oder ein fachlicher Hintergrund in der Luftfahrt von Vorteil

Dir wird geboten

- Abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Ein dynamisches und wachsendes Unternehmen
- Eine Unternehmensführung, die die Aufgaben und die Philosophie aktiv vorlebt
- Flache Hierarchien
- Mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur
- Wertschätzende Mitarbeiterführung
- Offene Ohren für Ideen
- Offene Fehlerkultur
- Begleitete Einarbeitung
- Mitarbeit in einem hoch motivierten Team
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Mitarbeitergespräche
- Premium-Weihnachtsfeier
- Spontanevents

So bewirbst du dich

Du hast Fragen? Hans-Jörg Eberhardt ist direkt für dich erreichbar:

Telefon: 0177 2713889

WhatsApp: 0177 2713889

Bewerbung per Mail an: jobs@extempo.de

Kurzbewerbung reicht (Name, Kontakt, Lebenslauf)

Doch nicht der passende Job?

Auf unserer Homepage findest du noch mehr: www.extempo.de/aktuelle-top-jobs/

Wir freuen uns auf dich!