*https://extempo.de/httpsextempodeaktuelle-top-jobs/international-sales-manager-1924-2/*

# International Sales Manager (alle Menschen)

## Lust auf weltweite Kundenkontakte, anspruchsvolle Verhandlungen und echte Verantwortung?

**Kostenlose Direktvermittlung in eine unbefristete Festanstellung!**

**Die Firma, für die wir dich suchen** , ist ein international tätiges Unternehmen der Luftfahrtbranche, das mit hochwertigen Produkten, technischem Know-how und hohen Qualitätsansprüchen überzeugt. Hier treffen Innovationsfreude, Leidenschaft für die Luftfahrt und ein wertschätzendes Miteinander aufeinander.

**Kurz & knapp -darum lohnt sich die Stelle für dich:**

- Internationaler Vertrieb außergewöhnlicher Flugzeuge
- Leistungsgerechte Vergütung mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Wertschätzende Unternehmenskultur und individuelle Weiterbildung

## Deine Aufgaben

- Gewinnung internationaler Kunden und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Begleitung des gesamten Verkaufsprozesses vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Erstellung von Angeboten und Führung anspruchsvoller Verkaufsverhandlungen
- Individuelle Kundenberatung zu technischen Möglichkeiten und Grenzen
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Luftfahrtmessen, Airshows und Kundenveranstaltungen
- Präsentation der Flugzeuge sowie Organisation und Begleitung von Kundenterminen und Besichtigungen
- Erschließung neuer Märkte und Beobachtung von Markttrends und Kundenbedürfnissen
- Pflege von Kundenkontakten im CRM-System, Erstellung von Vertriebsberichten und Abstimmung mit dem Marketing

## Das bringst du mit

- Vertriebserfahrung, idealerweise in der Luftfahrt oder mit hochwertigen technischen Produkten
- Persönliche Reife, Selbstsicherheit und souveränes Auftreten im Umgang mit anspruchsvollen Kunden
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und eine klare, selbstbewusste Haltung
- Menschenkenntnis, Fingerspitzengefühl und überzeugende

Extempo

Vollzeit

22.10.26

78727, Oberndorf am Neckar, Kreis Rottweil, Baden-Württemberg

**Kontakt**
Extempo
Herr Hans-Jörg Eberhardt
Schulstr. 7
72359 Dotternhausen
Mobil: +49 177 2713889
jobs@extempo.de

Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Qualitätsbewusstsein, Verantwortungsgefühl und Begeisterung für die Luftfahrt
- Verhandlungssicheres Englisch sowie sehr gute Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache, vorzugsweise Arabisch oder Spanisch
- Technisches Verständnis, selbstständige Arbeitsweise und **hohe internationale Reisebereitschaft**
- CRM-Kenntnisse sowie Pilotenschein, Flugerfahrung oder Luftfahrthintergrund von Vorteil

## Dir wird geboten

- Abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Ein dynamisches und wachsendes Unternehmen
- Eine Unternehmensführung, die die Aufgaben und die Philosophie aktiv vorlebt
- Flache Hierarchien
- Mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur
- Wertschätzende Mitarbeiterführung
- Offene Ohren für Ideen
- Offene Fehlerkultur
- Begleitete Einarbeitung
- Mitarbeit in einem hoch motivierten Team
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Mitarbeitergespräche
- Premium-Weihnachtsfeier
- Spontanevents

## So bewirbst du dich

Du hast Fragen? Hans-Jörg Eberhardt ist direkt für dich erreichbar:

Telefon: 0177 2713889

WhatsApp: 0177 2713889

Bewerbung per Mail an: jobs@extempo.de

Kurzbewerbung reicht (Name, Kontakt, Lebenslauf)

## Doch nicht der passende Job?

Auf unserer Homepage findest du noch mehr: www.extempo.de/aktuelle-top-jobs/

## Wir freuen uns auf dich!